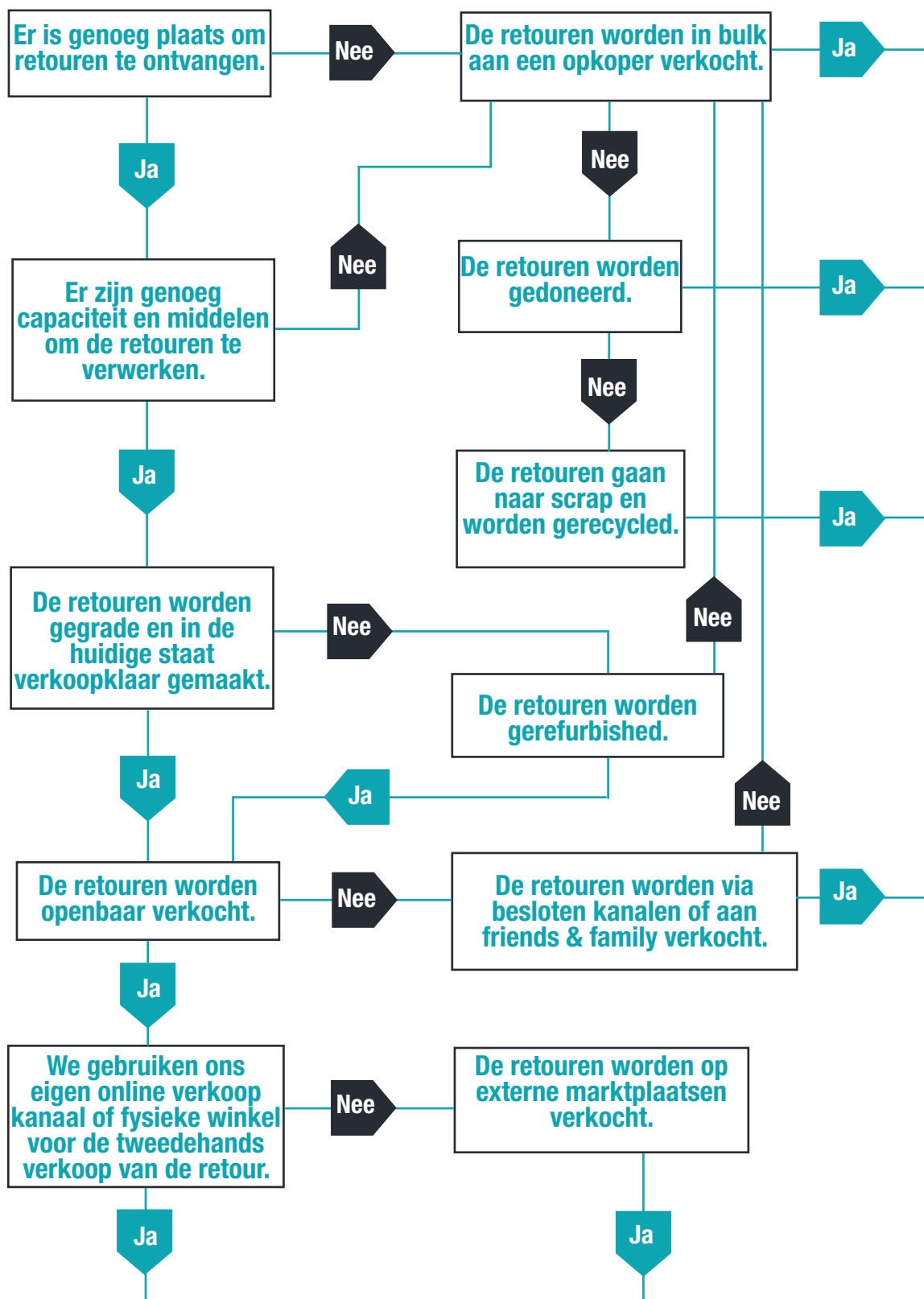


# Check hier de status van je retouren oplossing



Retouren verwerken via een opkoper is sub-optimaal. Je behaalt niet de optimale omzet en er is weinig controle waar de producten terecht komen. Transformeer je retourenproces naar een structurele en transparante bron van omzet. [Laat ons meedenken](#)

De intentie van retouren doneren is mooi, echter loop je hiermee 75% van de originele verkoopprijs mis die je er in 90% van de gevallen voor kan krijgen. [Win advies in](#)

Het is ontzettend zonde om retouren te laten vernietigen: slecht voor het milieu en zonde van de gemiste inkomsten. Wist je dat meer dan 90% weer verkocht kan worden aan een nieuwe eigenaar? [Spar over alternatieven](#)

Retouren verkopen via het eigen netwerk betekent dat je kansen laat liggen op onder andere consumentenbereik, verkoopsnelheid, recovery en branding. [Bespreek alternatieven](#)

Goed bezig! Je hebt al veel op orde. Wij denken graag met je mee over verdere waardeoptimalisatie van de retouren.

Vraag hier een [vrijblijvend consult](#) aan.

BuyBay is de structurele retouren partner van grote (r)e-tailers zoals Bol.com, BCC en Amazon.